

# 【人材情報】

情報更新日：2026年2月2日

# エコー人材情報（公開用有効送出情報）

印刷日：2026年 2月 2日 220093

大阪事務所

| 送出情報番号<br>方法 /<br>開始時期 /<br>出向期間 | 希望職種                         | 希望就業地                               | 専門知識                                                                             | 主な職務歴       |                       |         |                                                                  |          | 業種        |
|----------------------------------|------------------------------|-------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------------|-------------|-----------------------|---------|------------------------------------------------------------------|----------|-----------|
|                                  | 最終学歴<br>(専攻)                 | 転居可否<br>希望賃金                        | 免許・資格                                                                            | 部門          | 職種                    | 役職      | 職務内容                                                             | 年/<br>か月 | 従業員<br>規模 |
| 自己PR情報                           |                              |                                     |                                                                                  |             |                       |         |                                                                  |          |           |
| S25025465<br>【キャリア人材バンク】         | 営業・販売の職業<br>(法人向け)           | 豊中市, 大阪市, 池田市, 堺市                   |                                                                                  | 法人営業        | 法人営業                  |         | 顧客の新規開拓、クラウドソリューションを使った業務改善提案など。                                 | 6/6      |           |
| 移籍                               |                              |                                     |                                                                                  | 法人営業        | 法人営業                  | ～部長     | プロジェクト（システム導入、クラウド導入などの大型顧客開拓など）およびプロジェクト管理。                     | 28/4     | ――        |
| 2026/04/01<br>か月                 | 大学卒業<br>(経済学部 経済学科)          | 否<br>1,200～ 円/時                     | 普通自動車運転免許一種<br>MBA (Australia BOND University)<br>TOEIC860点<br>統計検定2級（一社）日本統計学会) | システム        | ITシステム運用管理者           |         | システムエンジニア、および大規模システムのメンテナンスなど。                                   | 7/0      |           |
|                                  |                              |                                     |                                                                                  |             |                       |         |                                                                  |          | ――        |
| S25025280<br>【キャリア人材バンク】         | 公的・その他事務<br>、その他の営業の職業       | 大阪市, 堺市, 泉大津市, 泉佐野市, 貝塚市, 高石市, 岸和田市 |                                                                                  | 補助金相談窓口     | 事務の職業                 |         | 大阪府の外郭団体での施工条例に伴う補助金申請者の方への相談窓口。現地視察、報告書作成等。                     | 1/9      |           |
| 移籍                               |                              |                                     |                                                                                  | 都市政策部水道課    | 会計年度職員 一般事務補助         |         | 工事申請書類の区分整理・ファイリング、水道事業者の工事申請受付業務と初期費用管理・竣工立会い及び検査業務、市民相談・苦情の対応。 | 0/7      | ――        |
| 2026/03/01<br>か月                 | 高校卒業<br>(商業科)                | 1,177～ 円/時                          | 普通自動車運転免許一種<br>簿記検定（日商3級）<br>珠算能力検定（2級）                                          |             | 他に分類されない総務等事務の職業      |         | マイナンバーカードの申請受付、相談、住基ネット、戸籍謄本の照合等                                 | 1/2      |           |
|                                  |                              |                                     |                                                                                  |             | その他の営業の職業             |         | 新聞営業、量販営業、貿易業務                                                   | 16/3     |           |
|                                  |                              |                                     |                                                                                  |             | その他の営業の職業             |         | パッケージ営業 PBパッケージ及び販促品の共同開発から新規顧客の開拓推進、一気通貫で営業の全面サポート              | 25/2     | ――        |
| S25025007<br>【キャリア人材バンク】         | 営業 (BtoB), 企画<br>マーケティング, 事務 | 大阪市                                 |                                                                                  | 制作宣伝部       | エンタテインメント(企画、音楽・映像制作) | プロデューサー | 企画立案および交渉 音楽・映像制作                                                | 21/9     |           |
| 移籍                               |                              |                                     |                                                                                  | 経営          | タレントマネジメント            | 代表取締役   | アーティスト所属マネジメント                                                   | 6/11     | ――        |
| 2026/04/01<br>か月                 | 大学卒業<br>(中学校教諭養成課程 技術科)      | 220～ 千円/月                           | 中学校教諭一種免許<br>工業高校教諭二種免許                                                          | 営業 企画       | 広告代理店                 | プロデューサー | CMおよび番組制作                                                        | 1/7      |           |
|                                  |                              |                                     |                                                                                  | 代理店アライアンス営業 | 新電力の営業管理職             | 営業部長    | 営業部門立ち上げ責任者                                                      | 0/10     |           |
|                                  |                              |                                     |                                                                                  |             | 専門学校でのタレントマネジメント講師    | 講師      | タレントマネジメント講師                                                     |          | ――        |

①ミッション達成率：所属組織の規模に寄らず、売上新記録達成あるいは所属企業史上初めての10社競合コンペでの案件獲得。株式会社SONY MUSIC ENTERTAINMENT社長賞に二度エントリーされ一度受賞等々の実績。②プロジェクトリーダー：100名から500名参加の社内外プロジェクトリーダーとして完遂し、日本中でブーム化成功。

エコー人材情報（公開用有効送出情報）

印刷日：2026年 2月 2日 220093

大阪事務所

| 送出国番号<br>方 法 /<br>開始時期 /<br>出向期間                                                                                                                                                                        | 希望職種                | 希望就業地                    | 専門知識                              | 主 な 職 務 歴             |                 |                    |                                                                                            |          | 業 種            |
|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------|--------------------------|-----------------------------------|-----------------------|-----------------|--------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------|----------|----------------|
|                                                                                                                                                                                                         | 最終学歴<br>(専攻)        | 転居可否<br>希望賃金             | 免許・資格                             | 部門                    | 職種              | 役職                 | 職務内容                                                                                       | 年/<br>か月 | 従業員<br>規模      |
| 自己PR情報                                                                                                                                                                                                  |                     |                          |                                   |                       |                 |                    |                                                                                            |          |                |
| S25024852                                                                                                                                                                                               | 営業・販売管理職、人材派遣・紹介の営業 | 大阪府                      |                                   | カジュアル衣料店舗運営部（経理総務部兼務） | 管理職             | 部長                 | カジュアル衣料店舗の運営責任者（80名）。売上管理、販売戦略、スタッフシフト管理、採用、研修等経営全般。構造改革着手（スリム化、メーカー共同開発収益改善、新商品導入、環境整備他）。 | 2/11     | 下着類<br>製造業     |
| 移籍                                                                                                                                                                                                      |                     |                          |                                   | インナーウェア営業部            | 営業管理職           | 部長、マネージャー          | 九州エリアセールス（マネージャー）：ディスカウントストア、代理店、百貨店。東日本チェーンストアセールス（部長）、西日本新規開拓セールス（マネージャー）。               | 8/2      |                |
| 2026/02/02<br>か月                                                                                                                                                                                        | 大学卒業<br>(経済学部 経済学科) | 否<br>350～ 千円/月           | 普通自動車運転免許一種                       | インナーウェア営業部            | 営業              |                    | 東海エリアセールス：量販店にインナーウェア・ソックス・パジャマ等を提案営業（売り場構築・POP提案・特注商品開発）。                                 | 1/4      |                |
| 私の強みは、多様な意見を持つ人々を束ね、共通の目標に向かって導くリーダーシップと調整力です。以前にメンバーの役割や意見対立で企画が停滞した際、全員との個別面談でそれぞれの考えや不満を丁寧にヒアリングした上で全員が納得できる妥協点を見出し役割を再配置しました。その結果、メンバーが自律的に動き協力体制が生まれ企画も大成功した経験があり、メンバーの信頼を得てチーム全体のパフォーマンスを最大化できます。 |                     |                          |                                   | インナーウェアMD部            | ブランド企画販促        |                    | インナーウェア商品の市場調査の設計・販売戦略・ブランド促進の立案担当。市場ニーズ調査、グループインタビュー、調査報告作成と商品開発提案、主力ブランドのコンセプトと販促活動他。    | 6/0      | 1000～<br>4999人 |
|                                                                                                                                                                                                         |                     |                          |                                   | インナーウェア営業部            | 営業              |                    | インナーウェアセールス：大手量販店・代理店・専門店・一般小売店・チェーン店の営業（特注商品での新規開拓含む）。                                    | 16/5     |                |
| S25024530<br>【キャリア人材バンク】                                                                                                                                                                                | スーパーマーケット販売店員、一般事務員 | 大阪府北区、大阪府淀川区、吹田市、豊中市、箕面市 |                                   | 京都ブース                 | 他に分類されないサービスの職業 |                    | 京都ブースにて案内係に従事。                                                                             | 0/6      | ――             |
| 移籍                                                                                                                                                                                                      |                     |                          |                                   | 大阪支社                  | その他の営業の職業       |                    | アーティストイベントの受注・運営・チケット販売業務に従事。                                                              | 42/0     |                |
| 2026/03/01<br>か月                                                                                                                                                                                        | 大学卒業<br>(商経学部商学科)   | 否<br>1,200～1,200円/時      | 普通自動車運転免許一種                       |                       |                 |                    |                                                                                            |          |                |
|                                                                                                                                                                                                         |                     |                          |                                   |                       |                 |                    |                                                                                            |          | ――             |
| S25023673<br>【キャリア人材バンク】                                                                                                                                                                                | 商品仕入営業員、倉庫作業員       | 大阪市                      | <企画・提案>市場環境、背景を調査・分析し、商品開発・提案ができる | 業務部                   | 営業事務員           |                    | 取引先との契約内容管理、請求書発行・入金照合・引当業務                                                                | 3/11     | ――             |
| 移籍                                                                                                                                                                                                      |                     |                          |                                   | 住居関連部                 | 商品仕入営業員         | バイヤー、マネージャー、エキスパート | オリジナル商品のメーカーとの共同開発、仕入れ                                                                     | 26/0     |                |
| か月                                                                                                                                                                                                      | 大学卒業<br>(経済学)       | 250～ 千円/月                | 普通自動車運転免許一種<br>実用英語検定2級           | 企画部                   | 企画・調査事務員        |                    | 商品本部会議の運営サポート 商品部方針・決定事項の地域商品部への通達・周知                                                      | 2/0      |                |
| PB商品開発、共同仕入れに長年携わり、家庭用品の商品知識を身につけた。多くの商談経験で、交渉力・折衝力をスキルアップした。また管理職及び現場リーダーを経験したことで、コミュニケーション力を発揮できる。                                                                                                    |                     |                          |                                   |                       |                 |                    |                                                                                            |          | ――             |

エコー人材情報（公開用有効送出情報）

印刷日：2026年 2月 2日 220093

大阪事務所

| 送出国番号<br>方 法 /<br>開始時期 /<br>出向期間                                                                                                           | 希望職種                          | 希望就業地                                            | 専門知識                                | 主 な 職 務 歴 |          |          |                                                                                          |          | 業 種               |
|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------|--------------------------------------------------|-------------------------------------|-----------|----------|----------|------------------------------------------------------------------------------------------|----------|-------------------|
|                                                                                                                                            | 最終学歴<br>(専攻)                  | 転居可否<br>希望賃金                                     |                                     | 部門        | 職種       | 役職       | 職務内容                                                                                     | 年/<br>か月 | 従業員<br>規模         |
| 自己PR情報                                                                                                                                     |                               |                                                  | 免許・資格                               |           |          |          |                                                                                          |          |                   |
| S25023848<br>【キャリア人材バンク】                                                                                                                   | 保育補助者、家庭的<br>保育者、金融・<br>保険営業員 | 守口市、門真市、寝屋川市                                     | 生命保険事務 全般                           | 契約管理部     | 一般事務員    |          | 保険代理店にて、生命保険の新規契約申込手続きから成立までの手続き、及び契約後の内容変更や保険金請求等のアフターフォローを担当。併せて、新入社員の指導・教育及び接客業務にも対応。 | 25/0     | ――                |
| 移籍                                                                                                                                         |                               |                                                  |                                     | 事務        | 一般事務員    |          | データエントリー業務に従事                                                                            | 5/1      |                   |
|                                                                                                                                            | 高校卒業                          | 否                                                | 普通自動車運転免許一種                         | 事務        | 一般事務員    |          | 漢字データ入力業務                                                                                | 3/4      |                   |
| か月                                                                                                                                         | (-)                           | 1,300～ 円/時                                       |                                     | 事務        | 一般事務員    | スーパーバイザー | 漢字入力業務課（バンチャーマン15名）のスーパーバイザー、並びに、新人教育、スケジュール管理、データ管理、売上管理、インプットアウトプット用プログラム作成            | 4/8      |                   |
| 小さいお子さんと係ることが好きなことから、子育て支援の仕事に関わりたいと考え、現在は保育士資格取得に向けて勉強しております。未経験ではありますが、補助業務としてこれまでの社会人経験で培った責任感や、協調性を活かし貢献できればと考えております。                  |                               |                                                  |                                     | 入力営業部     | 一般事務員    |          | データエントリー業務 新人賞・皆勤賞を受賞                                                                    | 2/8      | ――                |
| S25023839<br>【キャリア人材バンク】                                                                                                                   | 保険代理人、保険<br>仲立人、金融・保<br>険営業員  | 大阪府                                              |                                     | 業務        | 一般事務員    |          | 組合・中小企業・小規模事業者のサポート並びに、モノづくり補助金に関する業務全般（申請・支払い・フォロー期間対応）                                 | 5/0      | ――                |
| 移籍                                                                                                                                         |                               |                                                  |                                     | 営業        | 金融・保険営業員 | 担当課長     | 法人担当課長                                                                                   | 7/0      |                   |
| 2026/04/01                                                                                                                                 | 高校卒業                          | 否                                                | 普通自動車運転免許一種<br>自動二輪免許<br>衛生管理者（第2種） | 営業        | 金融・保険営業員 | 室長       | カスタマーサービス室長                                                                              | 3/1      |                   |
| か月                                                                                                                                         | (-)                           | 200～200千円/月<br>2,000～3,000千円/年<br>1,200～1,500円/時 |                                     | 営業        | 金融・保険営業員 | 所長・課長・部長 | 総合職転換 営業                                                                                 | 20/0     |                   |
|                                                                                                                                            |                               |                                                  |                                     | 本社        | 一般事務員    |          | 保険業 事務                                                                                   | 13/0     | ――                |
| S25022742                                                                                                                                  | 一般事務員、機械<br>器具営業員             | 大阪府、兵庫県、京都府                                      |                                     | 営業部       | 営業       |          | 家電量販店関西地区店舗にて製品販売に関する店頭演出・販促提案・拠点従業員へ商品説明会を実施                                            | 12/3     | 電気機<br>械器具<br>卸売業 |
| 移籍                                                                                                                                         |                               |                                                  |                                     | 営業部       | 営業員      |          | 家電量販店の地区店舗にて製品販売に関する店頭演出・販促提案・拠点従業員へ商品説明会を実施。                                            | 13/3     |                   |
|                                                                                                                                            | 大学卒業                          | 否                                                | 普通自動車運転免許一種<br>家電製品アドバイザー           |           |          |          |                                                                                          |          |                   |
| か月                                                                                                                                         | (-)                           | 250～300千円/月                                      |                                     |           |          |          |                                                                                          |          |                   |
| 常にお客様やお得意先様の課題解決に注力し自身への信頼を得る事により営業成績向上を図った。新入社員字に新規取引販路を担当した際に営業経験が全くない中で取引上のルールを把握し周囲の協力を得ながらトラブルを解決しつつ掘引きを軌道に乗せて当時の所属部署の業績貢献に貢献する事ができた。 |                               |                                                  |                                     |           |          |          |                                                                                          |          | 5000～<br>9999人    |

# エコー人材情報（公開用有効送出情報）

印刷日：2026年 2月 2日 220093

大阪事務所

| 送出情報番号<br>方 法 /<br>開始時期 /<br>出向期間                                                                                                                | 希望職種                      | 希望就業地                           | 専門知識                                       | 主 な 職 務 歴   |               |              |                                                                                           |          | 業 種            |
|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------------|---------------------------------|--------------------------------------------|-------------|---------------|--------------|-------------------------------------------------------------------------------------------|----------|----------------|
|                                                                                                                                                  | 最終学歴<br>(専攻)              | 転居可否                            |                                            | 部門          | 職種            | 役職           | 職務内容                                                                                      | 年/<br>か月 | 従業員<br>規模      |
| 自己PR情報                                                                                                                                           |                           |                                 | 免許・資格                                      |             |               |              |                                                                                           |          |                |
| S25023022<br>【キャリア人材バンク】                                                                                                                         | 住宅関連の営業又はアドバイザー、マンションの管理員 | 豊中市, 大阪市, 尼崎市, 西宮市              | 建物の図面等の知識、建築法規                             | コールセンター     | コールセンターオペレーター | リーダー         | コミュニケーターへのアドバイス                                                                           | 5/2      | ---            |
| 移籍                                                                                                                                               |                           |                                 |                                            | コールセンター     | コールセンターオペレーター |              | コミュニケーター                                                                                  | 1/0      |                |
| 2026/02/01<br>か月                                                                                                                                 | 大学卒業<br>(法学部)             | 1,200～ 円/時                      | 普通自動車運転免許一種<br>宅地建物取引士（現在は失効中）             | 住宅メーカーの営業部門 | 営業            | 係長           | 新築住宅及びリフォームの営業                                                                            | 33/4     |                |
| ・前職で若い方々とのコミュニケーションを通じて色々経験を積むことが出来ました。人と接することが好きです。・体調等は良好で、これまで欠勤はほぼありません。                                                                     |                           |                                 |                                            |             |               |              |                                                                                           |          | ---            |
| S25022709<br>【キャリア人材バンク】                                                                                                                         | 営業                        | 大阪市, 大阪府                        | 建築系全般（特に構造系）、PC関連ハード、ソフト、ネットワーク（プログラミング以外） | 営業グループ      | 営業            | マネージャー兼取締役   | 建築構造系自社開発ソフトの販売、技術営業としての販売前後の支援、催事の企画実施、営業責任者としてのマネジメント。                                  | 25/11    | ---            |
| 移籍                                                                                                                                               |                           |                                 |                                            | 設計          | 設計（構造設計）      |              | 主に建築物の構造設計（構造計算、構造図作成）、監理業務。                                                              | 11/2     |                |
| か月                                                                                                                                               | 大学卒業<br>(経営学部経営学科)        | 否<br>200～ 千円/月                  | 普通自動車運転免許一種<br>二級建築士                       |             |               |              |                                                                                           |          |                |
| 年齢の割に心身とも屈強でとても元気です。色々な経験、実績がありますので、詳細は職務経歴書をご覧ください。                                                                                             |                           |                                 |                                            |             |               |              |                                                                                           |          | ---            |
| S25022704                                                                                                                                        | 営業職, 営業管理, 営業管理           | 大阪府, 奈良県                        | 品質管理についてQC7つ道具を用いた簡単な知識を有しています。            | 販売・マーケティング  | 営業職           | 主務(ユニットリーダー) | 大手家電量販店の営業担当として従事。得意先店長との拠点商談を基軸に売場づくり、商品研修、イベント企画・提案の実施で売上達成に貢献。また、ユニットメンバーの業務管理指導育成を図る。 | 14/4     | 電気機械器具卸売業      |
| 移籍                                                                                                                                               |                           |                                 |                                            | 販売・マーケティング  | 営業職           | 主任           | 大手家電量販店の営業担当として従事し、得意先との拠点商談を基軸に売場づくり、商品研修、イベント企画・提案を実施する。                                | 23/6     |                |
| 2026/04/01<br>か月                                                                                                                                 | 高校卒業<br>(機械科)             | 否<br>240～250千円/月<br>300～330千円/年 | 普通自動車運転免許一種<br>販売士2級<br>食品衛生責任者            | 営業          | 品質管理          | 社員           | ビデオテープレコーダーの機構部品の品質管理に従事。機構部品の耐久性検討・仕入れ先の工程管理・指導に携わる。                                     | 3/0      |                |
| 関西大手家電総合メーカーにおけるモノづくりにおける品質管理を経験したことにより、作り手側の商品に対する拘りや苦勞を体感し、営業においては関西大手家電総合家電メーカーの2社を経験したことで得意先への商品研修、イベント提案、クレーム処理など柔軟性や幅広い考え方が身についたと自負しております。 |                           |                                 |                                            |             |               |              |                                                                                           |          | 5000～<br>9999人 |

# エコー人材情報（公開用有効送出情報）

印刷日：2026年 2月 2日 220093

大阪事務所

| 送 出 情 報 番 号<br>方 法 /<br>開 始 時 期 /<br>出 向 期 間 | 希 望 職 種                                                                                                                                                            | 希 望 就 業 地                                   | 専 門 知 識                                                                                                                                                                    | 主 な 職 務 歴             |                |          |                                                                   |            | 業 種               |                |
|----------------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----------------------|----------------|----------|-------------------------------------------------------------------|------------|-------------------|----------------|
|                                              | 最 終 学 歴<br>( 専 攻 )                                                                                                                                                 | 転 居 可 否<br>希 望 賃 金                          | 免 許 ・ 資 格                                                                                                                                                                  | 部 門                   | 職 種            | 役 職      | 職 務 内 容                                                           | 年 /<br>か 月 | 従 業 員<br>規 模      |                |
| 自 己 P R 情 報                                  |                                                                                                                                                                    |                                             |                                                                                                                                                                            |                       |                |          |                                                                   |            |                   |                |
| 移 籍<br><br><br>2026/04/01<br>か 月             | ルート営業、事務職、その他の営業の職業                                                                                                                                                | 大阪府、兵庫県、京都府                                 | コミュニケーション力：長い営業経験に基づき関係者の本音を引き出せることができます。、企画力：現状の課題に対して解決を導く創意工夫した企画提案力があります。、対応判断力：理不尽なクレーム等にも先ずは傾聴し、冷静に対処し、落としどころを見つけることができます。、責任遂行力：与えられた業務は、粘り強く真摯に遂行してきた経験や実績を有しています。 | 量販店営業部                | 量販店ルート営業       | 主事       | 大手家電量販店の滋賀・奈良の 総合担当（映像・音響・生活家電製品）                                 | 1/8        | 電気機<br>械器具<br>卸売業 |                |
|                                              |                                                                                                                                                                    |                                             |                                                                                                                                                                            | 量販店営業部                | 量販店ルート営業       | ユニットリーダー | 大手家電量販店の巨艦店の総合担当（映像・音響・生活家電製品）                                    | 7/5        |                   |                |
|                                              | 大学卒業<br><br>(商学部)                                                                                                                                                  | 否<br><br>375～ 千円/月<br>6,000～ 千円/年           | 普通自動車運転免許一種<br><br>家電アドバイザー総合販売士二級<br><br>環境社会認定 eco検定                                                                                                                     | 量販店営業部                | 量販店ルート営業       | 主事       | 大手家電量販店の総合担当（映像・音響製品）                                             | 2/10       |                   |                |
|                                              |                                                                                                                                                                    |                                             |                                                                                                                                                                            | 量販店法人営業               | 販促企画           | 一般       | 大手家電量販店の本部販促担当、主に理美容・健康商品を中心にバイヤーに商談担当とともに販促を提案し、商談内容をフィールドに徹底した。 | 3/1        |                   |                |
|                                              | 家電量販店向け店舗営業として、20年以上の経験を持ち、旗艦店・地域店・本部担当を一貫してきました。10年間担当してきた大手家電量販店は非常に制約や要求が多い中、売り場改善・研修会・イベント企画を通じ、単価向上と粗利確保に貢献してきました。現場視点と本部視点の両立を強みに、取引先の中長期な信頼関係構築も強みとしています。   |                                             |                                                                                                                                                                            | 量販店営業部                | 量販店ルート営業       | 一般       | 大手家電量販店の大阪南地区フィールド 担当。主に映像・音響商品を担当し、売り上げ及び粗利増に取り組む。               | 3/5        |                   |                |
|                                              |                                                                                                                                                                    |                                             |                                                                                                                                                                            |                       |                |          |                                                                   |            |                   |                |
| 移 籍<br><br><br>2026/04/01<br>か 月             | 営業（不動産関係）、営業支援業務、官公庁での事務・案内業務（窓口含む）                                                                                                                                | 大阪市                                         | 不動産管理・取引に関する知識・資格保有。                                                                                                                                                       | サービス（不動産）             | 営業・販売管理職       | 担当部長     | 施工物件のアフターサービス・メンテナンス責任者                                           | 4/0        | ――                |                |
|                                              |                                                                                                                                                                    |                                             |                                                                                                                                                                            | 営業                    | 営業・販売（管理職含む）   | 部長他      | 建物（民間）施工受注・管理業務（責任者含）                                             | 38/0       |                   |                |
|                                              | 大学卒業<br><br>(社会学)                                                                                                                                                  | 否<br><br>2,500～ 千円/年                        | 普通自動車運転免許一種<br><br>宅地建物取引士（旧：宅地建物取引主任者）                                                                                                                                    |                       |                |          |                                                                   |            |                   | ――             |
|                                              |                                                                                                                                                                    |                                             |                                                                                                                                                                            |                       |                |          |                                                                   |            |                   |                |
|                                              | 営業スキル（コミュニケーション・折衝/交渉・計数管理能力等）には自信があります。                                                                                                                           |                                             |                                                                                                                                                                            |                       |                |          |                                                                   |            |                   |                |
|                                              |                                                                                                                                                                    |                                             |                                                                                                                                                                            |                       |                |          |                                                                   |            |                   |                |
| 移 籍<br><br><br>2026/02/02<br>か 月             | 商品企画、商品開発、マーチャンダイザー                                                                                                                                                | 大阪府、京都府、和歌山県、兵庫県、奈良県                        | インナーウェアに関する素材知識全般、インナーウェアに関するパターン、縫製知識、マーケティング知識（市場調査、顧客調査等）、パッケージ、資材に関する知識                                                                                                | 商品企画部インナーウェアグループ      | 商品企画           | グループ長    | 紳士・子供・婦人のインナーウェア全体の商品政策、ブランドマネジメントなどの統括業務。                        | 1/4        | 下着類<br>製造業        |                |
|                                              |                                                                                                                                                                    |                                             |                                                                                                                                                                            | 商品企画部レディースインナーウェアグループ | 商品企画           | グループ長    | 婦人インナーウェア全体の商品政策、ブランドマネジメントなどの統括業務。                               | 1/4        |                   |                |
|                                              | 大学院卒業<br><br>(工学研究科 設計工学)                                                                                                                                          | 可（単身）<br><br>380～500千円/月<br>5,500～8,000千円/年 | 普通自動車運転免許一種<br><br>繊維製品品質管理士                                                                                                                                               | レディースMD               | 商品企画           | マネージャー   | 婦人インナーウェアの商品政策、ブランドマネジメントなどの商品企画関連のマネジメント。                        | 8/0        |                   |                |
|                                              |                                                                                                                                                                    |                                             |                                                                                                                                                                            | インナーウェア事業本部商品企画部      | 商品企画・マーチャンダイザー |          | 紳士・子供・婦人のインナーウェアの企画MD、設計担当など                                      | 20/0       |                   |                |
|                                              | 私は、変化の激しい市場環境においても、課題を的確に捉え、解決策を迅速に実行する力を強みとしています。特に複数部門や関係者を巻き込みながら、目標達成に向けて組織を動かす調整力とコミュニケーション力には自信があります。又、数字だけでなく「ブランド価値」や「顧客満足」を重視し、長期的な視点で事業を成長させる姿勢を貫いてきました。 |                                             |                                                                                                                                                                            |                       |                |          |                                                                   |            |                   | 1000～<br>4999人 |
|                                              |                                                                                                                                                                    |                                             |                                                                                                                                                                            |                       |                |          |                                                                   |            |                   |                |

# エコー人材情報（公開用有効送出情報）

印刷日：2026年 2月 2日 220093

大阪事務所

| 送出情報番号<br>方 法 /<br>開始時期 /<br>出向期間                                                                          | 希望職種                 | 希望就業地                                 | 専 門 知 識                                      | 主 な 職 務 歴          |                |     |                                       |         | 業 種                             |
|------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------------------|---------------------------------------|----------------------------------------------|--------------------|----------------|-----|---------------------------------------|---------|---------------------------------|
|                                                                                                            | 最終学歴<br>(専攻)         | 転居可否<br>希望賃金                          |                                              | 免 許 ・ 資 格          | 部 門            | 職 種 | 役 職                                   | 職 務 内 容 |                                 |
| 自己PR情報                                                                                                     |                      |                                       |                                              |                    |                |     |                                       |         |                                 |
| S25020712<br>【キャリア人材バンク】                                                                                   | 施設警備員, 営業<br>の職業     | 大阪府                                   |                                              | 営業部門               | 営業             |     | 潤滑油新規開拓、ルート営業。                        | 35/6    | ――                              |
| 移籍                                                                                                         |                      |                                       |                                              | 製造部                |                |     | ロケットバルブの製造                            | 1/3     |                                 |
| 2026/01/21<br>か月                                                                                           | 大学卒業<br>(経営工学科)      | 200～ 千円/月                             | 普通自動車運転免許一種<br>危険物取扱者（乙種）4 類<br>初等科ペン習字師範準二段 |                    |                |     |                                       |         |                                 |
| 時間や期限を必ず守ります。仕事に優先順位をつけ、早く正確にミスのないよう<br>に取組み、常に改善すべき点はあるかを意識しています。社内では上司よく相談<br>して仕事を進め、報告、連絡、相談を忠実に実行します。 |                      |                                       |                                              |                    |                |     |                                       |         | ――                              |
| S25020456                                                                                                  | その他の営業の職<br>業, 一般事務員 | 大阪市中央区, 神戸市中央<br>区, 神戸市東灘区, 神戸市灘<br>区 |                                              | 営業企画               | 企画             |     | 企画、商品開発、設営担当、E C<br>サイト運営等            | 17/1    | 繊維品<br>卸売業<br>(衣服、身の<br>回り品を除く) |
| 移籍                                                                                                         |                      |                                       |                                              | 管理部門               | 施設運営、管理、開<br>発 |     | 会員制リゾートクラブの営業部に所<br>属、顧客管理及び新規会員開拓業務。 | 0/10    |                                 |
| 2026/01/01<br>か月                                                                                           | 短大（高専）卒業<br>(幼児教育学科) | 否<br>250～ 千円/月<br>4,000～ 千円/年         | 普通自動車運転免許AT                                  | カスタマ<br>ーサポー<br>ト部 | 顧客対応           |     | カスタマーサポート部での顧客への<br>営業を兼ねた商品案内及び商品提案。 | 1/0     |                                 |
|                                                                                                            |                      |                                       |                                              | 総務部                | その他の営業の職業      |     | お客様の接客対応、電話対応、館<br>内放送、顧客情報管理等の業務。    | 6/11    | 30～49<br>人                      |
|                                                                                                            |                      |                                       |                                              |                    |                |     |                                       |         |                                 |
| S25019947                                                                                                  | 百貨店販売店員,<br>図書館司書    | 大阪市浪速区, 堺市, 大阪狭<br>山市                 |                                              | 婦人洋品<br>売場         | 百貨店販売店員        |     | 婦人雑貨の販売に従事                            | 1/6     | 身の回<br>り品卸<br>売業                |
| 移籍                                                                                                         |                      |                                       |                                              |                    | 百貨店販売店員        |     | ハーブティ、健康食品の販売に従<br>事                  | 4/9     |                                 |
| か月                                                                                                         | 短大（高専）卒業<br>(秘書科)    | 150～ 千円/月                             | 秘書検定3級<br>上級秘書士<br>情報処理士                     | 福祉用品<br>売売場        | 百貨店販売店員        |     | 福祉用具の販売に従事                            | 0/9     |                                 |
|                                                                                                            |                      |                                       |                                              | 百貨店売<br>場          | 百貨店販売店員        |     | 進物用タオルの販売に従事                          | 1/4     | 100～2<br>99人                    |
|                                                                                                            |                      |                                       |                                              | 図書館                | 図書館司書          |     | 主に児童書を担当                              | 1/3     |                                 |

# エコー人材情報（公開用有効送出情報）

印刷日：2026年 2月 2日 220093

大阪事務所

| 送出情報番号<br>方 法 /<br>開始時期 /<br>出向期間                                                                                                                             | 希望職種                        | 希望就業地                          | 専門知識<br><br>免許・資格                                                                                                                                                                            | 主 な 職 務 歴   |                 |           |                                                                                                    |          | 業 種          |
|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----------------------------|--------------------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-------------|-----------------|-----------|----------------------------------------------------------------------------------------------------|----------|--------------|
|                                                                                                                                                               | 最終学歴<br>(専攻)                | 転居可否<br>希望賃金                   |                                                                                                                                                                                              | 部門          | 職種              | 役職        | 職務内容                                                                                               | 年/<br>か月 | 従業員<br>規模    |
| 自己PR情報                                                                                                                                                        |                             |                                |                                                                                                                                                                                              |             |                 |           |                                                                                                    |          |              |
| S25020027<br>【キャリア人材バンク】                                                                                                                                      | 百貨店販売店員,<br>コールセンターオペレーター   | 堺市, 大阪府                        | 普通自動車運転免許一種<br>フラワーアレンジメント (NFD) 2級<br>介護職員初任者研修修了者                                                                                                                                          | フロント<br>業務  | 旅館・ホテルフロン<br>ト係 |           | 宿泊施設の予約受付・フロント業<br>務・施設管理                                                                          | 2/4      | かばん<br>製造業   |
| 移籍                                                                                                                                                            |                             |                                |                                                                                                                                                                                              | 販売          | 百貨店販売店員         |           | 紳士雑貨の接客販売・発注・返品<br>・ディスプレイ・レジ業務                                                                    | 12/5     |              |
| 2026/02/01                                                                                                                                                    | 短大（高専）卒業                    | 否                              |                                                                                                                                                                                              |             |                 |           |                                                                                                    |          | 100～2<br>99人 |
| か月                                                                                                                                                            | (-)                         | 1,200～ 円/時                     |                                                                                                                                                                                              |             |                 |           |                                                                                                    |          |              |
| 接客業を10年以上経験してきたので、幅広い年齢層の方々とコミュニケーションをとることができる。初対面の方ともすぐに打ち解けることができる。またチームワーク良く、円滑に業務を進めることができる。                                                              |                             |                                |                                                                                                                                                                                              |             |                 |           |                                                                                                    |          |              |
| S25019827<br>【キャリア人材バンク】                                                                                                                                      | ラウンダー, 受付<br>事務員, ルート営<br>業 | 寝屋川市, 守口市, 東大阪市,<br>大阪市        | 普通自動車運転免許一種                                                                                                                                                                                  | アプライ<br>アンス | 営業サポーター         |           | 家電製品の販売促進のため、ホーム<br>センター（関西地域）の営業サポ<br>ート                                                          | 18/3     | ――           |
| 移籍                                                                                                                                                            |                             |                                |                                                                                                                                                                                              | 営業          | 調理家電の店頭入れ<br>替え |           | ホームセンターに訪問し、調理家電<br>売り場の新商品への店頭入れ替え、<br>販売促進、店舗での商談                                                | 7/0      |              |
| 2025/12/16                                                                                                                                                    | 短大（高専）卒業                    | 否                              |                                                                                                                                                                                              | 営業          | 薬品会社のラウンダ<br>ー  |           | ドラッグストア、ホームセンター<br>を訪問し、売り場作成、発注促進                                                                 | 2/4      | ――           |
| か月                                                                                                                                                            | (服飾学部)                      | 150～200千円/月<br>1,800～2,400千円/年 |                                                                                                                                                                                              | 第二営業<br>部   | 化粧品会社のルート<br>営業 |           | 美容室を訪問し、化粧品のルート営<br>業、販売・集金業務。奈良県と大阪<br>市内を担当                                                      | 2/5      |              |
| 明るい性格で、責任感が強いこと。コミュニケーションをとることが得意です。仕事で関西全域を担当していたので、地理や高速道路も詳しくなりました。                                                                                        |                             |                                |                                                                                                                                                                                              | 営業          | 営業補助            |           | 酒販店へのルート営業                                                                                         |          |              |
| S25020123<br>【キャリア人材バンク】                                                                                                                                      | 販売, 美容業, 受付<br>、案内          | 大阪市中央区, 大阪市北区,<br>大阪市          | WEBライター：美容分野を中心としたWEBライティングおよび情報整理能力, 接客力：接客経験を通じて培った丁寧かつ的確な対人応対力, ボディメイク・ダイエット：理論に基づくボディメイク・健康管理に関する専門知識, マネジメント力：起業経験に基づく、業務遂行や関係者調整を行うマネジメント経験と調整力, メディア対応経験：取材・出演対応を通じて培った的確な受け答えと情報管理意識 | 関西万博        | 接客              |           | サポートスタッフとして接客応対<br>及び備品管理。                                                                         | 0/6      | ――           |
| 移籍                                                                                                                                                            |                             |                                |                                                                                                                                                                                              | 広報部         | 広報              |           | おもちゃ製造業の入社 広報担当として、グッズ<br>のPR業務を担当。自社商品の魅力を引き出す電<br>信活動を行うとともに、ブランド価値向上のため<br>の企画を推進し、企業イメージ向上に貢献  | 2/0      |              |
| 2026/02/01                                                                                                                                                    | 専門学校卒業                      | 否                              |                                                                                                                                                                                              | 店舗経営        | エステティシャン        | 代表取<br>締役 | エステサロン運営（H3年～）心斎橋にてエステ<br>サロンを開業。ダイエット・脚やせを中心とした<br>施術を行い、100名以上のお客様を理想のボディ<br>へと導く。オリジナルエクササイズも開発 | 30/0     | ――           |
| か月                                                                                                                                                            | (洋裁・和裁)                     | 200～300千円/月<br>1,300～ 円/時      |                                                                                                                                                                                              | 対面販売        | 接客販売            |           | チケットカウンターにて、チケット販売および接<br>客業務を担当。正確かつ迅速な対応を心がけな<br>がら、お客様のご要望に丁寧に対応。イベント<br>や公演情報の案内及販売            | 4/3      |              |
| これまでの多様な職務経験を通じ、状況に応じた柔軟な対応力と丁寧なコミュニケーションを培ってまいりました。常に「心地よさ」と「信頼関係」品格を大切にしたい対応に努めております。また、企画力や発信力を活かし、オリジナルエクササイズや企業向けプログラムの開発にも携わってきた経験はあらゆることに活かせると考えております。 |                             |                                |                                                                                                                                                                                              | 秘書課         | 秘書              |           | 役員秘書として、スケジュール管理・来客対応・<br>社内外の調整業務を担当。信頼されるサポート役<br>として貢献。多様な状況に柔軟に対応し、組織全<br>体の円滑な運営に寄与。          | 2/4      |              |

# エコー人材情報（公開用有効送出情報）

印刷日：2026年 2月 2日 220093

大阪事務所

| 送出情報番号<br>方 法 /<br>開始時期 /<br>出向期間                                                                                                                                                                     | 希望職種                                                                                     | 希望就業地                         | 専門知識                                                                                                                      | 主 な 職 務 歴         |                  |           |                                                                                        |          | 業 種            |
|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-------------------|------------------|-----------|----------------------------------------------------------------------------------------|----------|----------------|
|                                                                                                                                                                                                       | 最終学歴<br>(専攻)                                                                             | 転居可否<br>希望賃金                  |                                                                                                                           | 部門                | 職種               | 役職        | 職務内容                                                                                   | 年/<br>か月 |                |
| 自己PR情報                                                                                                                                                                                                |                                                                                          |                               | 免許・資格                                                                                                                     |                   |                  |           |                                                                                        |          |                |
| S25020140<br>【キャリア人材バンク】<br><br>移籍<br><br>か月                                                                                                                                                          | 営業職 形のあるものであれば商材は選ばず、営業管理職 チームで成果を上げ企業に貢献する。若手営業員の指導など、工程管理・統括管理 顧客獲得・販路拡大にむきつづけるための工程管理 | 大阪府, 東京都, 愛知県, 福岡県            | 営業管理職としての、チームマネジメント力（チームのモチベーションアップ→成績向上の経験あり）、営業職として、新規顧客開拓や受注の途絶えた休眠顧客の掘り起こしが得意、製造の統括管理職時に、工程を見直し商品と顧客をつなげることで売り上げ向上に成功 | 生産管理              | 統括管理（営業・仕入・工程管理） |           | 船舶向け防火ダンパーの製造工程の改善。顧客ニーズに沿った改善と営業推進により、着任1年後8%増、2年後10%増を達成                             | 3/3      | ――             |
|                                                                                                                                                                                                       |                                                                                          |                               |                                                                                                                           | 営業部               | 営業管理職            | 営業課長      | ラベル印刷機・高速スリッター機の製造会社で、営業課長を務める。営業活動を盛り返し新型機の導入、見込み客増に導く。                               | 2/7      |                |
|                                                                                                                                                                                                       | 大学卒業<br>(外国語学部インドネシア学科)                                                                  | 可（単身・家族）<br>350～400千円/月       | 普通自動車運転免許一種<br>フォークリフト技能者<br>教員免許状（英語・インドネシア語）中学校・高等学校教諭一種                                                                | 営業チーム             | 営業管理職            | 営業課長      | クリスマスツリーを中心とした店舗向け装飾品の提案営業。大手飲料メーカー、コンビニチェーン、通販会社を担当。全社売上3億円、内営業チーム2億円、内個人担当として1億円を計上。 | 5/5      |                |
|                                                                                                                                                                                                       |                                                                                          |                               |                                                                                                                           | 営業部               | 営業管理職            | 営業管理職・支店長 | ファミネートマシン・大型プリント出力など店舗向け促進備品の製造・販売。名古屋、東京、福岡の各地へ、新規営業支店立ち上げのため現地赴任（計15年）。              | 20/2     |                |
| 営業管理職の経験から、直近は工場の統括管理を任せ、引継ぎ前比年間8～10%売上増を計上。過去に捕われず全顧客への訪問・ヒアリングにより、要望案件を多々頂き、売上の向上→社員モチベーションアップを実践しました。売上低迷時は目標を見失っていた中、「やればできる」意識を醸成し「活気」と「やる気」を呼び戻しました。会社と顧客を「つなぐ」媒体として、自分の「人間力」を発揮し活躍できる場を求めています。 |                                                                                          |                               |                                                                                                                           |                   |                  |           |                                                                                        |          | ――             |
| S25019698<br><br>移籍<br><br>2026/02/02<br>か月                                                                                                                                                           | 営業, 営業企画                                                                                 | 神戸市, 西宮市, 尼崎市, 大阪市            | 営業戦略立案・実行、商品提案・開発、販売企画・実施、在庫・納期管理。、取引先との交渉・契約、市場・市況調査。、関係構築力、交渉力、問題解決力、プレゼンテーション能力。、計画遂行力、協働力、業務効率化力                      | アパレルMD本部エリアセールス   | 営業               |           | ドラッグストアのルートセールス                                                                        | 3/5      | 下着類<br>製造業     |
|                                                                                                                                                                                                       |                                                                                          |                               |                                                                                                                           | アパレルエリアセールス東日本営業部 | 営業               |           | アパレル問屋のルートセールス                                                                         | 5/0      |                |
|                                                                                                                                                                                                       | 大学卒業<br>(国際関係学部国際関係学科)                                                                   | 否<br>350～ 千円/月<br>5,000～ 千円/年 | 普通自動車運転免許一種<br>普通自動車免許一種                                                                                                  | アパレルエリアセールス       | 営業               |           | 量販店のルートセールス                                                                            | 9/5      |                |
|                                                                                                                                                                                                       |                                                                                          |                               |                                                                                                                           | アパレルエリアセールス       | 営業               |           | 量販店・専門店・百貨店・アパレル問屋のルートセールス                                                             | 15/0     |                |
| 私の強みは、長年の営業経験で培った課題解決力と関係構築です。顧客ニーズを捉えた提案と粘り強い交渉で売上拡大に貢献してきました。札幌・大阪・東京で多様な得意先を担当し着実な実績を積み重ねてきました。慎重さを活かした丁寧な対応とチャレンジ精神で即戦力として貢献したいと考えています。                                                           |                                                                                          |                               |                                                                                                                           |                   |                  |           |                                                                                        |          | 1000～<br>4999人 |
| S25019400<br>【キャリア人材バンク】<br><br>移籍<br><br>2026/01/16<br>か月                                                                                                                                            | 一般事務員, 商品販売店員                                                                            | 吹田市, 豊中市, 大阪市                 |                                                                                                                           | 販売                | 販売               |           | 主にツール&マテリアル、ホビークラフト、インテリアジャンルを中心に接客・販売                                                 | 5/9      | 他に分類されない小売業    |
|                                                                                                                                                                                                       |                                                                                          |                               |                                                                                                                           | ハンズ企画販売部          | 外販               | 次長        | 法人営業                                                                                   | 5/0      |                |
|                                                                                                                                                                                                       | 大学卒業<br>(文学部国文学科)                                                                        | 否<br>200～ 千円/月                | 普通自動車運転免許一種<br>販売士2級<br>DIYアドバイザー                                                                                         |                   |                  |           |                                                                                        |          |                |
|                                                                                                                                                                                                       |                                                                                          |                               |                                                                                                                           |                   |                  |           |                                                                                        |          |                |
| 趣味の剣道を続けており、現在、錬士6段。少林寺拳法3段。                                                                                                                                                                          |                                                                                          |                               |                                                                                                                           |                   |                  |           |                                                                                        |          | 1000～<br>4999人 |

# エコー人材情報（公開用有効送出情報）

印刷日：2026年 2月 2日 220093

大阪事務所

| 送 出 情 報 番 号                                                                                                                                                                                           | 希 望 職 種                                         | 希 望 就 業 地          | 専 門 知 識                                                                                                                                                                                                                                                           |                      | 主 な 職 務 歴         |                                                        |                                                                                            |                                                                                            |                | 業 種          |
|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------|--------------------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------------------|-------------------|--------------------------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------|----------------|--------------|
| 方 法 /<br>開 始 時 期 /<br>出 向 期 間                                                                                                                                                                         | 最 終 学 歴<br>(専 攻)                                | 転 居 可 否            | 免 許 ・ 資 格                                                                                                                                                                                                                                                         |                      | 部 門               | 職 種                                                    | 役 職                                                                                        | 職 務 内 容                                                                                    | 年/<br>か 月      | 従 業 員<br>規 模 |
| 自己PR情報                                                                                                                                                                                                |                                                 |                    |                                                                                                                                                                                                                                                                   |                      |                   |                                                        |                                                                                            |                                                                                            |                |              |
| S25019404                                                                                                                                                                                             | 生活雑貨百貨店販売店員                                     | 神戸市, 西宮市, 大阪市中央区   | アロマテラピー2級                                                                                                                                                                                                                                                         |                      | 営業部               | 百貨店販売店員                                                |                                                                                            | 生活雑貨の発注、棚割り、商品管理、品出し、ディスプレイ、販売等                                                            | 14/9           | 他に分類されない小売業  |
| 移籍                                                                                                                                                                                                    |                                                 |                    |                                                                                                                                                                                                                                                                   |                      | 営業部               | 百貨店販売店員                                                |                                                                                            | 生活雑貨販売員及びレジ担当                                                                              | 0/5            |              |
|                                                                                                                                                                                                       |                                                 |                    |                                                                                                                                                                                                                                                                   |                      | 2026/01/31        | 専門学校卒業                                                 | 否                                                                                          | 200～ 千円/月                                                                                  | 営業部            |              |
| か 月                                                                                                                                                                                                   | (-)                                             |                    | 財務事務                                                                                                                                                                                                                                                              | 財務事務                 |                   | 伝票起票、伝票起票内容を専用端末へ入力、損益票の作成、通帳管理(売り上げ入金日に通帳記帳し、入金状況の報告) | 0/10                                                                                       |                                                                                            | 1000～4999人     |              |
| 様々な経験を通して、販売職を希望。特に生活に密着した拘りの商品をお客様に提供したいという思いがあります。                                                                                                                                                  |                                                 |                    |                                                                                                                                                                                                                                                                   | 事務局                  | 診療アシスタント          |                                                        | 診療室の環境管理、診療の準備(レントゲンフィルムや心電図のフィルム等)、診療助手、受付や病棟などからの電話対応、患者への検査説明等                          | 0/4                                                                                        |                |              |
| S25019267                                                                                                                                                                                             | 機械器具営業員, その他の営業の職業, 営業推進・営業企画の職業                | 大阪府, 京都市           | 建設業界の営業職で「現場打合せ」「現場調整」「工程管理」などの現場経験が豊富です。マーケティングデータを活用した自社製品の市場可能性や規模算出をはじめ新規事業や用途開発の経験があります。事業計画(中期計画)の策定支援や分析レポート作成の経験があります。法務知財部門と連携しながら契約書の内容確認ならびに修正検討を行い、契約案件の推進フォロー経験が豊富です。電子契約(電子署名)システムの導入ならびに運用サポートの経験があります。営業から企画業務、スタッフ部門、契約コンプライアンス業務まで幅広い業務経験があります。 |                      | 営業企画部門(法務)        | 契約管理・コンプライアンス                                          | 主務(リーガルマネージャー)                                                                             | 営業部門(国内外)の各種契約案件の推進支援と案件管理、構成員の契約対応力強化(セミナー他)、カルテルやコンプライアンス研修と啓蒙、下請法順守(研修・指導)、電子契約導入と運用支援。 | 4/9            | 民生用電気機械器具製造業 |
| 移籍                                                                                                                                                                                                    |                                                 |                    |                                                                                                                                                                                                                                                                   |                      | 営業企画部門(営業)        | 営業                                                     | 主務                                                                                         | 車載部品の営業、前線営業の支援(マーケティング情報等)、受注推進プロジェクトの進捗管理・受注管理、事業計画・中期計画の策定支援・集計・分析、国内用品(DOP)ビジネスの拡販支援他。 | 7/1            |              |
|                                                                                                                                                                                                       |                                                 |                    |                                                                                                                                                                                                                                                                   |                      | 2026/03/01        | 大学卒業                                                   | 否                                                                                          | 普通自動車運転免許一種                                                                                | 営業推進・マーケティング部門 |              |
| か 月                                                                                                                                                                                                   | (国際関係学部 国際関係学科)                                 | 4,500～6,000千円/年    | 管工事施工管理技士(2級)                                                                                                                                                                                                                                                     | 建設業経理士(3級)           | 営業推進・マーケティング部門    | 営業推進企画・マーケティング                                         | 主務                                                                                         | 電子部品の企画・マーケティング、P社対内取引の社内システム構築・取引ルール策定・VMI構築、車載電子部品の拡販。                                   | 3/2            | 1万人以上        |
| 入社以来、建設業界向け大型設備の提案営業ならびに新規事業開拓の業務に14年間、電子部品部門にてSE・営業・マーケティング・企画の業務に9年間、車載機器の営業・企画・契約・コンプライアンスの業務に12年間従事しました。35年間にわたる幅広い業界・業務の実務経験を活かして、未経験の分野でもあらたに挑戦したいと考えております。                                     |                                                 |                    | 普通自動車免許一種                                                                                                                                                                                                                                                         | 建設システム営業部門           | 機械器具営業員           | 主務                                                     | 「酸素富化膜」技術の環境分野等での新規用途開発・顧客開拓を担当、大型施設用(ビル・工場)建築設備の提案営業(空調・中央監視・セキュリティ・エレベーター・エスカレーター等)。     | 14/0                                                                                       |                |              |
| S25019273                                                                                                                                                                                             | 事業戦略・商品販売戦略(グローバル戦略)、営業・販売管理職,案内(英語/コミュニケーション力) | 大阪府, 兵庫県, 京都府, 奈良県 | 国内海外のインダストリー、車載ビジネスの知見、営業経験、BtoB営業経験に基づく客先折衝能力、ドイツ6年、マレーシア5年の海外出向経験によるビジネス英語力、海外でのマネジメント経験と外国人とのコミュニケーション能力、社内外との関係構築、課題形成、解決のための合意形成を図るための折衝能力、部長・課長の責任者経験による次世代を担うための人材育成能力                                                                                     |                      | 車載用機構デバイス製造部門     | 工場管理職                                                  | 部長                                                                                         | 工場企画、販売企画、物流、施設管理を担当し、主に工場戦略、KPI管理、物流改革に従事(部下52名)                                          | 2/10           | 民生用電気機械器具製造業 |
| 移籍                                                                                                                                                                                                    |                                                 |                    |                                                                                                                                                                                                                                                                   |                      | 車載用機構デバイスマネジメント部門 | 管理職(商品戦略他)                                             | 部長                                                                                         | 日系・北米OEMメーカー向け車載部品を担当し、グローバルの事業戦略立案、拡販、事業販売の責任者(部下24名・海外出向者含む)                             | 6/4            |              |
|                                                                                                                                                                                                       |                                                 |                    |                                                                                                                                                                                                                                                                   |                      | 2026/02/01        | 大学卒業                                                   | 否                                                                                          | 普通自動車運転免許一種                                                                                | 車載デバイス営業部門     |              |
| か 月                                                                                                                                                                                                   | (経済学部 国際経済学科)                                   | 8,000～ 千円/年        |                                                                                                                                                                                                                                                                   | デバイス商品営業部門           | 営業                | 主務                                                     | 機構部品のグローバル向け拡販および新規顧客開拓活動。                                                                 | 1/8                                                                                        | 1万人以上          |              |
| 機構(電子)部品の海外営業を担当後、セールスエンジニア(ドイツ)や工場営業責任者(マレーシア)として海外BtoB拡販や工場運営に従事。帰国後、グローバル戦略(販売戦略、生産拠点最適化他)をはじめ、国内拠点の工場管理責任者として工場戦略立案・KPI管理(実装・品質他)・SCM最適化(物流統廃合他)に従事しました。これまでの営業・工場・海外での経験と知見を活かして社会貢献できればと考えています。 |                                                 |                    |                                                                                                                                                                                                                                                                   | デバイス商品営業(ドイツミュンヘン駐在) | 営業                | 主務                                                     | イギリス・スペイン〜トルコまで大陸を含む汎欧州市場の拡販活動。民生市場に代わる市場開拓のため移動体通信・車載市場へのマーケティング、拡販戦略立案、実行計画を推進し年商50億円増販。 | 4/9                                                                                        |                |              |

# エコー人材情報（公開用有効送出情報）

印刷日：2026年 2月 2日 220093

大阪事務所

| 送出情報番号<br>方 法 /<br>開始時期 /<br>出向期間                                                                                                                                                                        | 希望職種                   | 希望就業地                          | 専門知識                                                                                         | 主 な 職 務 歴    |                  |         |                                                           |          | 業 種                 |
|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------------|--------------------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------|--------------|------------------|---------|-----------------------------------------------------------|----------|---------------------|
|                                                                                                                                                                                                          | 最終学歴<br>(専攻)           | 転居可否                           |                                                                                              | 部門           | 職種               | 役職      | 職務内容                                                      | 年/<br>か月 | 従業員<br>規模           |
| 自己PR情報                                                                                                                                                                                                   |                        |                                | 免許・資格                                                                                        |              |                  |         |                                                           |          |                     |
| S25019470<br>【キャリア人材バンク】                                                                                                                                                                                 | 製造管理, 製造管理, 営業         | 大阪府                            | 工場管理に関する知識と経験（経営・生産・設備・購買・人材・品質・安全・環境管理など）、営業活動と営業管理の知識と経験、生産設備の改善と自動化推進の知識と経験、機械設計に関する知識と経験 | 生産子会社        | 経営管理             | 社長      | 親会社向け変圧器ケースの生産を行う生産子会社の管理。経営管理、生産管理、設備管理、購買、安全、品質、環境活動など。 | 9/11     | ---                 |
| 移籍                                                                                                                                                                                                       |                        |                                |                                                                                              | 製造部          | 工場管理職（製造管理・生産管理） | 部長      | クリーンロボットの生産管理。生産管理、現場管理、現場改善、安全活動など。                      | 5/7      |                     |
| 2026/01/05<br>か月                                                                                                                                                                                         | 大学卒業<br>(工学部機械工学科)     | 否                              | 普通自動車運転免許一種                                                                                  | 韓国販売・サービス子会社 | アフターサービス・営業      | 理事      | 韓国でのクリーンロボットのアフターサービスと製品販売活動の管理。                          | 3/11     |                     |
|                                                                                                                                                                                                          |                        | 150～250千円/年                    |                                                                                              | 米国販売子会社      | 技術営業             | マネージャー  | 現地営業員と米国でのクリーンロボットの販売活動。                                  | 4/5      |                     |
| 電気メーカーに入社し、43年勤務後、2025年に雇用期間満了により退職しました。本社および海外・国内関係会社にて、経営管理や工場管理、生産設備の改善や自動化の推進、顧客開拓などの営業活動、機械設計などの業務に携わってきました。業務遂行に当たっては、新しい技術や手法を積極的に取り入れ、業務の改善や効率化にも取り組んできました。こうした経験を活かし、御社の様々な課題解決や業績向上に貢献できると考えます |                        |                                |                                                                                              | 技術部          | 機械設計             | 主事      | クリーンロボットおよびクリーン搬送システムの機械設計。                               |          | ---                 |
| S25021064                                                                                                                                                                                                | 工場作業全般, 化学製品営業員, 営業事務員 | 大阪府                            | フォークリフト運転はカウンター（ガソリン式）の操作が可能, 旧式のCADであれば建築の図面が読めます                                           | CCグループ       | 紡織製品・衣服・繊維製品製造工  |         | CC（クリンプ&カット）加工および他部署の応援                                   | 5/2      | 繊維品卸売業（衣服、身の回り品を除く） |
| 移籍                                                                                                                                                                                                       |                        |                                |                                                                                              | 港湾部          | 倉庫作業員            |         | 港湾荷役                                                      | 0/5      |                     |
| 2026/04/01<br>か月                                                                                                                                                                                         | 専門学校卒業<br>(-)          | 否                              | 普通自動車運転免許一種                                                                                  |              |                  |         |                                                           |          |                     |
|                                                                                                                                                                                                          |                        | 230～250千円/月                    | 訪問介護員 2級養成研修修了<br>フォークリフト技能者（カウンター式）<br>フルハーネス型安全帯特別教育修了                                     |              |                  |         |                                                           |          |                     |
| リフト操作（搬入・出荷）などは一通り操作可能です                                                                                                                                                                                 |                        |                                |                                                                                              |              |                  |         |                                                           |          | 30～49人              |
| S25018898<br>【キャリア人材バンク】                                                                                                                                                                                 | 営業関連事務, 接客             | 大阪府, 和歌山県, 奈良県                 | 中国語（北京語）会話を活かした日常業務経験, 営業職として海外赴任（中国、香港）経験                                                   | 区役所          | 窓口サービス業務         |         | マイナンバーカードの交付業務                                            | 0/9      | ---                 |
| 移籍                                                                                                                                                                                                       |                        |                                |                                                                                              | 調達グループ       | 調達               |         | 食品包装資材の生産設備調達                                             | 0/8      |                     |
| 2026/01/05<br>か月                                                                                                                                                                                         | 大学卒業<br>(中国学科)         |                                | 実用英語検定2級<br>ビジネス英検B級<br>販売士 2級<br>TOEIC685点<br>第1種衛生管理者                                      | 国内営業・営業管理部門  | 営業・営業管理/企画       | 参事 部長代理 | 産業用電気設備（誘導炉 液体抵抗器）の法人営業、全社営業部門の計数管理、企画                    | 4/9      |                     |
|                                                                                                                                                                                                          |                        | 180～240千円/月<br>2,160～2,880千円/年 |                                                                                              | 海外営業部        | 海外営業             | 参事      | 中国向け検査用カメラ、MRI用電源設備の営業 米国向け内視鏡カメラの輸出                      | 3/0      |                     |
| 洞察力を持ちながら、先を見据えて仕事をするのが得意です。特に過去経験した中国関連の仕事は、好不調の波、不測の変化が起きやすく、事前に想定をしながら業務をこなすことが習慣づきました。これは国内での仕事にも活かすことができ、社内業務を円滑に動かすことに役立ちました。新しい仕事に就いても過去の経験を踏まえ、責任感をもち取り組んでいく所存です。                                |                        |                                |                                                                                              | 国際事業部        | 海外営業             | 参事      | 中国向け家電製品の営業、マーケティング 海外（中国）販売子会社の経営 産業用電気設備の海外事業推進         | 29/4     | ---                 |

# エコー人材情報（公開用有効送出情報）

印刷日：2026年 2月 2日 220093

大阪事務所

| 送出情報番号<br>方 法 /<br>開始時期 /<br>出向期間                                                                  | 希望職種                                                             | 希望就業地                              | 専門知識                                             | 主 な 職 務 歴                |                                |              |                                                                                                     |          | 業 種                      |
|----------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------|------------------------------------|--------------------------------------------------|--------------------------|--------------------------------|--------------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------|----------|--------------------------|
|                                                                                                    | 最終学歴<br>(専攻)                                                     | 転居可否<br>希望賃金                       | 免許・資格                                            | 部門                       | 職種                             | 役職           | 職務内容                                                                                                | 年/<br>か月 | 従業員<br>規模                |
| 自己PR情報                                                                                             |                                                                  |                                    |                                                  |                          |                                |              |                                                                                                     |          |                          |
| S25018758<br>【キャリア人材バンク】                                                                           | 飲食料品営業員、<br>マンション・アパ<br>ート管理人、受付<br>・案内事務員                       | 大阪市                                | フリーズドライに関する技術・知識、営業                              | 営業部                      | 飲食料品営業員                        | 係長           | 近畿、東海および長野県へ乾燥原<br>料の営業                                                                             | 14/0     | ――                       |
| 移籍                                                                                                 |                                                                  |                                    |                                                  | 営業部                      | 飲食料品営業員                        | サブリー<br>ダー   | 近畿、東海および長野県へ乾燥原<br>料の営業                                                                             | 20/0     |                          |
| 2025/11/05<br>か月                                                                                   | 大学卒業<br>(水畜学)                                                    | 否<br>103～150千円/月                   | 普通自動車運転免許一種                                      |                          |                                |              |                                                                                                     |          |                          |
| 対人関係に対する抵抗はない。                                                                                     |                                                                  |                                    |                                                  |                          |                                |              |                                                                                                     |          | ――                       |
| S25018437                                                                                          | 営業                                                               | 東京都, 大阪府                           |                                                  | TMC樹脂<br>ケミカルドメ<br>イン営業部 | 化学製品営業員                        |              | 工業用樹脂営業                                                                                             | 2/0      | その他の<br>化学<br>工業         |
| 移籍                                                                                                 |                                                                  |                                    |                                                  | 不織布マ<br>テリアル<br>事業部      | その他の営業の職業                      |              | 不織布営業                                                                                               | 2/0      |                          |
| か月                                                                                                 | 大学卒業<br>(グローバル)                                                  | 可 (単身)<br>350～ 千円/月<br>5,000～ 千円/年 | 普通自動車運転免許AT                                      | AC SB事<br>業総括部           | 化学製品営業員                        |              | エアーフィルター関連の営業                                                                                       | 2/0      |                          |
|                                                                                                    |                                                                  |                                    |                                                  |                          |                                |              |                                                                                                     |          | 1000～<br>4999人           |
| S25017736<br>【キャリア人材バンク】                                                                           | 一般事務員, 出荷<br>手配 受発注業務<br>サービスパート<br>出入庫業務, 営業<br>職 代理店営業<br>法人営業 | 大津市, 草津市, 京都府, 大<br>阪府             |                                                  | 燃料電池C<br>S品質保証<br>部      | 入出荷管理・生産在<br>庫管理・お客様との<br>電話対応 | サービス<br>パート係 | 事業立ち上げに伴い、補修部品の立ち上げから、<br>生産管理、倉庫内の棚在庫の配置、出荷業務の受<br>発注の仕組みから出荷までの一連の作業を検討し<br>、実行検証し、実務レベルまで落とし込んだ。 | 0/8      | 民生用<br>電気機<br>械器具<br>製造業 |
| 移籍                                                                                                 |                                                                  |                                    |                                                  | 燃料電池C<br>S品質保証<br>部      | 入出荷管理・生産在<br>庫管理・お客様との<br>電話対応 | サービス<br>パート係 | 事業立ち上げに伴い、補修部品の立ち上げから、<br>生産管理、倉庫内の棚在庫の配置、出荷業務の受<br>発注の仕組みから出荷までの一連の作業を検討し<br>、実行検証し、実務レベルまで落とし込んだ。 | 17/9     |                          |
| か月                                                                                                 | 大学卒業<br>(経済学部)                                                   | 250～250千円/月                        | 普通自動車運転免許一種<br>簿記検定（日商2級）<br>厨房設備技能士2級<br>食品冷凍技士 | ホームア<br>プライア<br>ンス       | リコールの実務（重<br>クレーム対応）           |              | 全国レベルのリコール実務担当者。<br>中国ブロックの統括責任者として、<br>重クレームに対応した。                                                 | 0/3      |                          |
| 営業職に約17年、企画職に2年、補修部品の管理運営に約17年携わりました。真面目に業務に取り組み、誠実なお客様対応（コミュニケーション）ができます。何事にも真摯に取り組み、目標達成まで尽力します。 |                                                                  |                                    |                                                  | 自販機食<br>品機器事<br>業部       | 企画・販促・生産調<br>整                 |              | マーケティングに基づき、販促活動<br>の企画立案担当 販促に使うカタログ<br>作成                                                         | 2/4      | 1万人<br>以上                |
|                                                                                                    |                                                                  |                                    |                                                  | 自販機食<br>品機器事<br>業部       | 営業員                            | 営業           | メーカーセールス・地区担当者として、<br>各地区の販売会社と共に販促活動を行っ<br>た。販売計画立案・販促立案、実行。                                       | 13/7     |                          |

# エコー人材情報（公開用有効送出情報）

印刷日：2026年 2月 2日 220093

大阪事務所

| 送出情報番号<br>方 法 /<br>開始時期 /<br>出向期間                                                                                                  | 希望職種                           | 希望就業地                          | 専門知識                                                                                                                                                                            | 主 な 職 務 歴                |                     |                 |                                                                                          |          | 業 種          |       |
|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|--------------------------------|--------------------------------|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|--------------------------|---------------------|-----------------|------------------------------------------------------------------------------------------|----------|--------------|-------|
|                                                                                                                                    | 最終学歴<br>(専攻)                   | 転居可否<br>希望賃金                   | 免許・資格                                                                                                                                                                           | 部門                       | 職種                  | 役職              | 職務内容                                                                                     | 年/<br>か月 | 従業員<br>規模    |       |
| 自己PR情報                                                                                                                             |                                |                                |                                                                                                                                                                                 |                          |                     |                 |                                                                                          |          |              |       |
| S25016401                                                                                                                          | 設備管理（工程改善）, 学校広報営業             | 箕面市, 池田市, 大阪市, 尼崎市             | 普通自動車運転免許一種<br>玉掛技能者<br>フォークリフト技能者<br>機械技能士（平面研削盤）（2級）<br>機械複合（1級）<br>有機溶剤作業主任者                                                                                                 | 生産技術                     | 新材料導入プロジェクト         | 班長              | 新材料導入プロジェクトへ参画。製造現場の作業標準書新規作成と作業指導に従事                                                    | 1/0      | 産業用電気機械器具製造業 |       |
| 移籍                                                                                                                                 |                                |                                |                                                                                                                                                                                 | 製造                       | 生産設備保全              | 班長              | 生産設備定期保全業務として、①：設備トラブル停止ロスの20%削減及び、②海外工場への指導を行い国内・海外間のレベル不均衡を是正                          | 4/6      |              |       |
| 2026/02/02                                                                                                                         |                                |                                |                                                                                                                                                                                 | 製造                       | 生産設備保全              |                 | 生産設備保全と並行して、生産設備新規立ち上げに従事                                                                | 7/11     |              |       |
| か月                                                                                                                                 |                                |                                |                                                                                                                                                                                 | 生産技術                     | 製造工程改善              |                 | 海外（インドネシア）工場工程改善PJに参画。                                                                   | 3/11     |              |       |
|                                                                                                                                    | 高校卒業<br>(-)                    | 否<br>250～350千円/月               |                                                                                                                                                                                 | 製造                       | 製造現場オペレーター          |                 | 製造現場オペレーターとして業務の基本を学ぶ                                                                    | 4/7      | 1万人以上        |       |
| S25016045<br>【キャリア人材バンク】                                                                                                           | 総務（情報通信監理）, 通信ネットワーク技術者, 営業・広報 | 東京都, 神奈川県, 大阪府, 京都府, 兵庫県       | 【専門】無線技術。無線技術従事者として最高峰の国家ライセンスを保有。ライセンスを背景に各種無線設備の運用・保守管理する。、【知識】インターネット関連技術。1996年前後からインターネット技術に関する教育をうけ応用技術開発に従事。、【営業・顧客対応】インターネットに関する技術をベースに、法人顧客に対しシステムの企画・提案実施。システムの導入多数実績。 | 通信会社<br>広州支社             | 経営管理・営業管理           | 営業総監<br>兼深圳事務所長 | 通信会社の海外現地法人にて中華人民共和国（華南地区）の営業統括。通信会社の広州深圳事務所長として支店管理。                                    | 5/6      | ――           |       |
| 移籍                                                                                                                                 |                                |                                |                                                                                                                                                                                 | Iot開発                    | 営業企画・海外事業開発         | 課長              | コネクティッドカーシステムの海外展開企画                                                                     | 1/0      |              |       |
| 2025/04/01                                                                                                                         | 短大（高専）卒業                       | 可（家族）                          | 第1級総合無線通信士                                                                                                                                                                      | 通信会社<br>台湾支社             | （情報技術）技術処理プロジェクト管理  | 技術部長            | 通信会社の海外現地法人にて台湾の技術統括。                                                                    | 3/6      |              |       |
| か月                                                                                                                                 | （電波通信）                         | 300～500千円/月<br>4,000～6,000千円/年 |                                                                                                                                                                                 | ソリューション事業部               | （情報技術）技術処理プロジェクト管理  | 課長              | 法人顧客向けに各種ICTソリューションの企画・提案・構築・保守対応を提供。                                                    | 3/7      |              |       |
| 海外駐在勤務を通して価値観や習慣の異なる異文化の中で業務を推進させるという貴重な 経験を得ることができました。 職務を円滑にすすめるため相互尊重の精神のもと業務に取り組ん でまいりました。 その精神が会社から評価され海外勤務が長期に渡ったものと考えております。 |                                |                                |                                                                                                                                                                                 | 通信会社<br>上海支社             | （情報技術）技術処理プロジェクト管理  | 技術部長            | KDDI海外現地法人にて中華人民共和国（華中地区）の技術統括。                                                          | 3/11     | ――           |       |
| S25016488                                                                                                                          | 機械機器技術営業員                      | 大阪府, 京都府, 兵庫県, 奈良県, 滋賀県        | ●ソフトウェア技術。、●技術営業。                                                                                                                                                               | PAVマーケティング部<br>アジア・中国営業課 | 機械器具技術営業員           | 主幹              | ●専門性の高い業務用AVシステム商品を、現地販売会社やディーラーの営業・SEが顧客に販売するための技術支援活動を行う。                              | 3/9      | 民生用電気機械器具製造業 |       |
| 移籍                                                                                                                                 |                                |                                |                                                                                                                                                                                 | PAVマーケティング部<br>国内営業課     | 機械器具技術営業員           | 主幹              | ●業務用ウェアブルカメラ映像伝送システムの第一人者（元PL）として営業の前線に異動し、販売会社・ディーラーの営業・SEが顧客に販売するための技術支援活動をした。         | 3/0      |              |       |
|                                                                                                                                    | 大学卒業                           | 可（単身）                          | NWスペシャリスト<br>情報関処理安全確保支援士<br>エンベデッドシステムスペシャリスト<br>TOEIC880点                                                                                                                     | 事業開発部                    | 機械開発技術者             | 主幹技師            | ●業務用ウェアブルカメラ映像伝送システムの新規事業開発プロジェクトリーダー（PL）（2015/4～）として、商品企画に立案から商品化開発プロジェクトマネジメントまで遂行した。  | 7/0      |              | 1万人以上 |
| か月                                                                                                                                 | （工学部電気工学科）                     | 6,000～ 千円/年                    |                                                                                                                                                                                 | ムービーシステム開発チーム            | 電気部品の開発             | 主任技師            | ●民生用ビデオカメラのソフトウェア開発プロジェクトのサブリーダーとして、メディア系（SD/HD/DVD/BD）インターフェース系（USB/HDMI）ブロックの開発マネジメント。 | 6/0      |              |       |
| ●技術知見のバックボーンを強みに、専門性の高いシステム商品を顧客視点で課題解決することを意識してきました。                                                                              |                                |                                |                                                                                                                                                                                 | ムービービジネスユニット<br>先行開発チーム  | ソフトウェア開発技術者（組込・制御系） | 主任技師            | ●民生用ビデオカメラのソフトウェア開発における、USB（ドライバ、ミドルウェア）、HDMIドライバの開発を担当した。OS：uLTRON、開発言語：C言語。            | 5/8      |              |       |

# エコー人材情報（公開用有効送出情報）

印刷日：2026年 2月 2日 220093

大阪事務所

| 送出情報番号                                                              | 希望職種                                | 希望就業地                   | 専門知識                                       | 主 な 職 務 歴 |              |        |                                                                                           |          | 業 種          |
|---------------------------------------------------------------------|-------------------------------------|-------------------------|--------------------------------------------|-----------|--------------|--------|-------------------------------------------------------------------------------------------|----------|--------------|
| 方 法 /<br>開始時期 /<br>出向期間                                             | 最終学歴<br>(専攻)                        | 転居可否<br>希望賃金            | 免許・資格                                      | 部門        | 職種           | 役職     | 職務内容                                                                                      | 年/<br>か月 | 従業員<br>規模    |
| 自己PR情報                                                              |                                     |                         |                                            |           |              |        |                                                                                           |          |              |
| S25015960                                                           | 営業職(物流関連)<br>、営業事務(物流関連)            | 大阪市, 堺市                 | 国際物流全般(航空/海上/複合輸送/通関等)の手配をすることが出来ます。       | 開発営業部     | 物流営業         | マネージャー | 国際物流を中心とした物流営業(海上、航空問わず)                                                                  | 22/0     | 集配利用運送業      |
| 出向                                                                  | 大学卒業<br>(法学部 法律学科)                  | 否<br>220～ 千円/月          |                                            |           | 工場管理         | 所長     | 工場内での構内作業等の管理、国内輸送手配                                                                      | 1/2      |              |
| か月                                                                  |                                     |                         |                                            |           | 貿易事務員        | マネージャー | コンテナ船輸入貨物の保税搬入等にかかるドキュメンテーション                                                             | 3/0      | 1万人以上        |
| 客先の要望を深くヒアリングして、必要な点などを提案型で営業することが出来ます。                             |                                     |                         |                                            |           | 海外輸送         | マネージャー | 航空・海上・複合輸送                                                                                | 11/0     |              |
|                                                                     |                                     |                         |                                            |           | 海運貨物取扱業者(乙仲) |        | 通関・輸入荷捌き手配他                                                                               | 7/0      |              |
| S25015984                                                           | 一般事務員, 婦人靴 (インポート) 販売、ほか商品の販売、営業の職業 | 大阪府                     | 婦人靴の幅広い知識の他、店長としての店舗運営経験、スタッフの採用から評価までを行う。 | 百貨店婦人靴売場  | 婦人靴販売        |        | 百貨店婦人靴売場にて婦人靴メーカーの派遣による販売に従事。顧客ニーズに合ったきめ細かい商品提案を実施。在庫管理を徹底し売り逃しの防止、ディスプレイの工夫、またクレーム対応も行う。 | 9/8      | 靴・履物小売業      |
| 移籍                                                                  | 高校卒業<br>(普通科)                       | 240～ 千円/月<br>1,300～ 円/時 | 普通自動車運転免許AT                                | 百貨店婦人靴売場  | 百貨店販売店員      | 店長     | 百貨店婦人靴売場、ショッピングモールにて婦人靴の販売、店長。店舗運営全般ほかスタッフの採用、教育、評価を行う                                    | 10/0     |              |
| か月                                                                  |                                     |                         |                                            |           |              |        |                                                                                           |          | 100～299人     |
| 長年の接客経験による優れた顧客対応のほか、売場の運営、メンバーの採用、育成、評価などマネジメントができ、クレームにも丁寧に対応できる。 |                                     |                         |                                            |           |              |        |                                                                                           |          |              |
| S25015702                                                           | その他の営業の職業                           | 神戸市, 大阪市                |                                            | 営業        | マーケティング      |        | 企画、マーケティング                                                                                | 3/9      | 産業用電気機械器具製造業 |
| 移籍                                                                  | 大学卒業<br>(商学部)                       | 否<br>6,000～ 千円/年        | 普通自動車運転免許一種<br>TOEIC470点～                  | 営業        | 電子部品営業       |        | 汎用電子部品及びカスタム電子部品の営業 (B to B)                                                              | 30/0     |              |
| か月                                                                  |                                     |                         |                                            |           |              |        |                                                                                           |          | 1万人以上        |
|                                                                     |                                     |                         |                                            |           |              |        |                                                                                           |          |              |

# エコー人材情報（公開用有効送出情報）

印刷日：2026年 2月 2日 220093

大阪事務所

| 送出情報番号<br>方 法 /<br>開始時期 /<br>出向期間                                                                                                                             | 希望職種                          | 希望就業地                    | 専門知識                                                  | 主 な 職 務 歴 |            |      |                                               |          | 業 種                      |
|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------|--------------------------|-------------------------------------------------------|-----------|------------|------|-----------------------------------------------|----------|--------------------------|
|                                                                                                                                                               | 最終学歴<br>(専攻)                  | 転居可否                     |                                                       | 部門        | 職種         | 役職   | 職務内容                                          | 年/<br>か月 | 従業員<br>規模                |
| 自己PR情報                                                                                                                                                        |                               |                          | 免許・資格                                                 |           |            |      |                                               |          |                          |
| S25014950                                                                                                                                                     | 機械器具営業員                       | 大阪府                      |                                                       | 調達        | 調達         |      | 汎用IC、車載カメラ用イメージセンサ等の部品選定、価格交渉                 | 9/0      | 産業用<br>電気機<br>械器具<br>製造業 |
| 移籍                                                                                                                                                            |                               |                          |                                                       | 営業        | 営業         |      | 監視カメラ用CCDの販売                                  | 25/8     |                          |
|                                                                                                                                                               | 大学卒業                          | 否                        | 普通自動車運転免許一種                                           |           |            |      |                                               |          |                          |
| か月                                                                                                                                                            | (-)                           | 250～ 千円/月                |                                                       |           |            |      |                                               |          |                          |
|                                                                                                                                                               |                               |                          |                                                       |           |            |      |                                               |          | 1万人<br>以上                |
| S25014790                                                                                                                                                     | 営業職（家電製品・リフォーム等）、コーディネーター     | 大阪府、京都府、兵庫県、滋賀県、奈良県      | ・長年の営業経験で培った退陣折衝能力<br>・家電量販店法人の特徴を熟知<br>・建設設備ルートの基礎知識 | 営業        | 営業管理職      | 統括部長 | 大手家電量販店向けの営業部門における商談者の人材育成、得意先の会長・社長とのトップセールス | 3/6      | 民生用<br>電気機<br>械器具<br>製造業 |
| 移籍                                                                                                                                                            |                               |                          |                                                       | 営業        | 営業管理職      | 課長   | 大手家電量販店向け営業部門において、若手メンバーの育成・商談のフォローなど         | 7/0      |                          |
|                                                                                                                                                               | 大学卒業                          | 否                        | 普通自動車運転免許一種                                           | 営業        | 家電製品営業員    |      | 洗濯機・エアコンをはじめとする家電製品の商談・セールスの推進                | 8/0      |                          |
| か月                                                                                                                                                            | (法学部)                         | 5,000～ 千円/年              | TOEIC650点                                             | 営業        | 建築設備・電材営業員 |      | 建築設備、電材に関する商談・セールスの推進                         | 16/0     |                          |
| 【ポイント】*傾聴力があり、協調性がある *決断と実行のスピードに長けている *親しみやすさを心掛けて実践している 【要素】・心理的安全性を担保した組織運営能力（従業員意識調査・社員エンゲージメント/社員を活かす環境 社内で連続1位） ・人材育成能力（部下の上級職への登用実績） ・実務遂行能力（スピード・正確性） |                               |                          |                                                       |           |            |      |                                               |          | 1万人<br>以上                |
| S24029667                                                                                                                                                     | 一般事務員、機械器具営業員、食品スーパーマーケット販売店員 | 大阪府                      |                                                       | 営業管理部     | 営業・販売管理職   | 部長   | 営業部の予算・実績及び債権管理、部下への指導育成                      | 10/0     | 産業機<br>械器具<br>卸売業        |
| 移籍                                                                                                                                                            |                               |                          |                                                       | 営業本部      | 営業・販売管理職   | 支店長  | 会社への売上貢献、管理業務一式、部下への指導育成                      | 5/0      |                          |
|                                                                                                                                                               | 大学卒業                          | 否                        | 普通自動車運転免許一種                                           | 営業本部      | 営業・販売管理職   | 所長   | 京都府・滋賀県の代理店販売店へのルート営業、部下への指導・育成               | 5/0      |                          |
| 2025/11/01<br>か月                                                                                                                                              | (-)                           | 240～ 千円/月<br>3,000～ 千円/年 | 普通自動車免許一種                                             |           |            |      |                                               |          |                          |
| 京都営業所所長時に売り上げ1億円を、新規開拓・既存店の深耕を行い5年後には3億の売り上げ達成。北海道支店長時代には当初4億だった売り上げを7億の売り上げ達成に繋げた。営業管理部長時代には、6名のスタッフを業務改善・効率化を図り半分の3名迄減員させた。                                 |                               |                          |                                                       |           |            |      |                                               |          | 500～9<br>99人             |